

المؤتمر الأول لتسويق القطن

مؤسسة القطن عقدت المؤتمر في المنيا لشرح النظام الجديد وتنوعية مديري المحالج

أقيا - قلوب - الامرام

عقدت مؤسسة القطن يوم الأحد الماضي مؤتمراً سنوياً في المنيا [بمناسبة بدء موسم تسويق القطن] وذلك لشرح نظام التسويق الجديد، وتنوعية مديري المحالج وفروع شركات التصدير بالوجه القبلي بالواجبات المطلوبة على عاتقهم، كذلك مناقشة المشكلات التي قد تتفرع عن هذا النظام لضمان سير التسويق التعاوني في الموسم الجديد سيرا طبيعيا مسرا لصالح المنتجين. سيعقد المؤتمر الثاني في [الحلة الكبرى] في الأسبوع القادم ويحضره مديرو المحالج وفروع شركات التصدير بالوجه البحري.

وفد رأس المؤتمر السيد زكريا توفيق عبد الفتاح رئيس مجلس إدارة المؤسسة المصرية العامة للقطن وحضره السادة رؤساء مجالس الإدارات والأعضاء المنتدبون لشركات المحالج والتصدير والسكس الذين اشتركوا في مناقشة جميع المشكلات التي تتصل بنظام التسويق.



مناقشة كل ما يتعلق بالقطن في المؤتمر الأول لتسويق

المؤسسة تتعاون مع شركات التصدير والمحالج في تكوين جهاز لتابعة التسويق



■ ثم انتقل إلى مناقشة مشكلة أخرى فقال مستائلا:

— بالنسبة لنظام البيل الشرع وحالته .. من المسئول عنه ؟ هل هي مسئولية شركات المحالج أم التصدير ؟

أرد أن أقول أن هذه هي مسئولية مدير فرع شركة التصدير وهو المسئول عن تسويق القطن [القبلي] لميل البالات، وقد سبق أن قلت لمحجري المحالج أن يرفعوا [القبلي] إذا لم يكن على مخاس البيل، وذلك لتفادي على مشكلة تساقط القطن أثناء النقل وحفاظة على ثروة البلاد التسويق التعاوني ..

■ ثم انتقل إلى الحديث عن نظام التسويق التعاوني فقال: — إن نظام التسويق التعاوني هذا العام يحتاج إلى بعض الإيضاحات نظرا لحدوده بخافرا بعض الشيء نتيجة الدراسات التي تقوم بها أجهزة الدولة منذ شهر ديسمبر الماضي، ويستهدف نظام هذا العام أرساء أسس جديدة بحيث يستريح المنتج من أسلوب العمل ..

وقد كانت هناك بعض المشكلات التي يعاني منها الفلاح ومن أهمها:

■ تكس القطن في مراكز التجميع بحيث أن المنتج الصغير كان يحضر [ويرقد] على قطنة

من هذه المشكلات: مشكلة تنظيمية بالآلات التي تنقل من الشئون إلى مراكز التجميع أو المحالج الخ لقد اشترطنا على مؤسسة النقل أن تفي بضرورة تنظيمية بالآلات التي تنقل من الشئون إلى مراكز التجميع أو المحالج الخ لقد اشترطنا على مؤسسة النقل أن تفي بضرورة تنظيمية بالآلات التي تنقل من الشئون إلى مراكز التجميع أو المحالج الخ



تعبئة القطن قبل شحنه

حتى يسمح له بدخول المركز، وحلا لهذه المشكلة زينت مراكز التجميع من ١٢٠٠ مركز إلى حوالي ١٧٠٠ مركز هذا العام. مشكلة تجميع القطن: في



فرز القطن في مراكز التجميع

المعام الماضي، كانت تشترك الشركات مع هيئة التحكم في فرز وتقييم القطن، وفي هذا العام قرر أن تتولى هذه الهيئة حرسا على عدم

مشكلة تجميع القطن: في المعام الماضي، كانت تشترك الشركات مع هيئة التحكم في فرز وتقييم القطن، وفي هذا العام قرر أن تتولى هذه الهيئة حرسا على عدم

وفي بنى مسووف ... لفته يجوز للمنتج أن يقدم للجسمية التعاونية بالمحافظة فتقوم بالتقييم والبيع بالميزاد أو الممارسة بعد تحديد سعر أساسي، وإذا لم تعجب الجسمية أسعار المشتريين، تقوم هي بحلجه وبيعه شعرا طبقا لفرز ووزن الاسكندرية.

ثم تحدث السيد زكريا توفيق بالتفصيل عن هذه الطريقة فقال: — إن تجربة بنى مسووف هي بداية لما يجب أن يكون عليه التسويق التعاوني، وقد نادينا بأن تكون تجربة بنى مسووف جذور عتيقة، وأن يماون الجميع على قبيلها في الرقي، ذلك لأن الجسمية التعاونية إذا كان كينها قويا، فإنها ستعرف على جنس القطن والتعاون والتعينة والتخزين

إلى غير ذلك من العمليات التنظيمية التي يجب حلها وتنظيمها شعرا ..

■ ثم تحدث سيادته عن أحكام الرقابة على عمليات الفرز فقال: — إذا افترضنا أن فرز هيئة التحكم لا يميز عن التقييم الحقيقية للقطن، فما هو موقف الشركة المشتري ؟

وأجاب سيادته على هذا السؤال فقال: — إن هناك نوعا من الرقابة على الإقطن الوارد في فرعها، فإذا وجدت فروق كبيرة، أبلغت المؤسسة الهيئة، وكل الذي يمتنا هو أن يصل إلى المنتج حته كايلا.

ثم شرح الطريقة الجديدة التي سيتم بها فرز القطن هذا العام فقال:

— في العام الماضي .. كان القطن يفرز [كيس كيس] ثم يعطى له متوسط سعر لائقته وفي هذا العام .. أجريت بعض التعديلات زيادة في الدقة وهي أن اقطن كل منتج سيتم فرزها على حدة [كيس كيس] وإذا تبين أن هناك تفاوت كبيرا بين رتب بعض الأكياس، فإنه سيعمل مستويين للأسعار. واستطرد سيادته في شرح

النظام الجديد للتسويق التمر هذا العام، موجهها الصم التالي إلى شركات التصم قنلا:

— لقد حدثت في العام الماضي عدة اختناقات بسبب تأخر ثمن القطن، ويجب علينا تسدرك هذا الموضوع في العام، حتى لا يشكو قطن الإنتاج من قطاع التسويق تأخر صرف الثمن، والذي إن يكون قطاع القطن مائة لينة القطاعات الأخرى.

ولابد من تصحيح القصور المنتج وجهز التسويق لكي تنه الكاملة في هذا القطاع تخصيص عائد القطن لبناء المخازن

ومن أهم القرارات شرحها السيد زكريا توفيق عبد الفتاح في المؤتمر، أنه عقد القطن يكمله لبناء المخازن وسيلته أن هذه بادر بواخر التعاون من جانب شركات التصدير، ولم يكن الموضوع موضع أخذ أو فقد أبدوا جميعا استعدادهم لتخصيص عائد القطن لمخازن طالا أن ذلك سبب مصلحة الاقتصاد القومي.

أجهزة متابعة .. وأعلن السيد زكريا في المؤتمر أيضا بأن المؤسسة كانت جهرا لتابعة تسويق القطن هذا العام مع شركات التصدير والمحالج، وإذا كان أي مشكلة فعليه أن المسئولين فوراً ..

ومبوا .. فانه يصح تجسد جميع الجهود والتجميع لتصل المسئول لتحقيق أكبر طاقة من الانتاج والتراكمات التصدير، أعرف أن شركات المحالج عليها ضغط كبير في العمل لا نريد أن يؤدي العمل إلى ظهور شكوى من التصدير من سوء المحالج يجب أن نحقق أكبر طاقا الانتاج، وعلى أمتي من الجودة ..

■ ثم أشار إلى ضرورة شركات التصدير بمرافقها منقوبها بمرافق التجميع والتأكد من حسن أدائهم، على كمال وجه، وذلك لتعنية نسبة القطن في القطن الصف الثاني ..

وقد ركر رئيس مؤسسة القطن في المؤتمر على أمر خلق جيل جديد من القطن والاداريين في قطاع القطن ليأولوا مهام هذا القطاع المستقبلي، فقال:

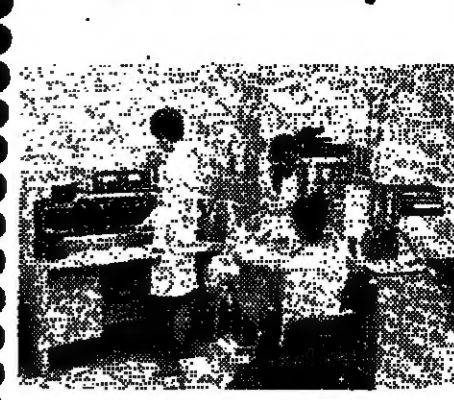
— هناك نقطة تهمل في كبرى المؤسسة قطاع القطن وهي قريضة وخلق جيل يتولى العمل في المستقبل، لم يتم بتدريب المسئولين الإداريين والاداريين على العمل القوي والإدارة، والارتفاع بمستوى الأداء، سسند يوما ما هوة كبيرة القين كانوا يقومون به، الذين سيتولونه في المستقبل وهذه مسئولية وطنية يجب كل فرد أن يتحملها، وبدون استواجه فراغا كبيرا في القطاع التخصصي الذي يفتق بفعالية وتنوعية خاصة في العام

المناقشات والقرارات .. وبعد أن انتهى السيد زكريا توفيق عبد الفتاح رئيس مؤسسة القطن من شرح نظام التسويق الجديد، والأرشادات وجهها إلى السادة مندوب المحالج وفروع شركات التصدير باب المناقشة التي استمر حوالي ٥ ساعات موضوعات الفرز والو والقعبة.

وبعد دراسة هذه المشكلة على الطبيعة، توشى إبراهيم مراجعة على فرز المستوي الذي تم بمرافق التجميع من سلامة الفرز قبل التصم بالمحالج، بحيث إذا اتضح خلاف في الفرز يتم إخطار التصم بالمحافظة قصم مستوى الفرز بمرافق التجميع

علوم

جهاز جديد لاكتشاف
جلطات الرئة



لاكتشاف الجلطات الدموية في الرئة، قد تم تطوير جهاز جديد...

من ٧٥ سنة في مصر

اختبار داخلية

أعلنت نقابة الأطباء المصرية أن يكتشف ذلك الجهاز...

أخبار خارجية

الزلازل الأخيرة متتالية من حرب الصين واليابان...

مظلك اليوم

Table with 2 columns: Location (e.g., القاهرة, الإسكندرية) and Weather/Forecast details.

عزائب الطبيعة

للغزل والك دوت



يقوم الذكر الصغير بمرارته...

صدق أو لا تصدق



لم يصدق من قديم الزمان...

إعلانات مبوبة

إعلان مبوبة - ٤٦٤٦٠

Multiple small advertisements for various services, including real estate, legal services, and medical treatments.

عطاءات ومناقصات

Public notices and tenders, including construction projects and government contracts.

مزايدات

Auctions and public sales, including land and goods.

جولة في السوق

Market news and advertisements for various products and services available in the market.

